

Entrevista | José Mañas

PRESIDENTE DE LA ASOCIACIÓN DE EMPREARIOS DE MOS

«Las firmas pensarán en Portugal si la Xunta no es más dinámica»

Los empresarios de Mos llevan ocho años reivindicando un polígono que cumpla las necesidades básicas de supervivencia

N. D. A.

VIGO

José Mañas lleva en el cargo ocho años y aunque sabe que queda mucho camino por recorrer no se siente amilanado por la administración pública y mantiene con ella un trato casi diario para darle a Mos un estatus de polígono.

—¿Desde cuando se lucha en la asociación por los parques?

—Hace ocho años empezamos a trabajar de forma intensa por este proyecto. Desde entonces

hemos sacado adelante iniciativas que hasta la Guardia Civil nos ha pedido. Una de las primeras cosas que hemos hecho, ha sido un mapa virtual que dirige a los proveedores desde una avenida grande como la de Madrid hasta

la empresa. Es un reflejo del trabajo de la asociación.

—La formación del personal ha sido otro de los grandes logros de Aemos.

—Atendemos las demandas de las empresas y colaboramos mucho con el Centro de Desarrollo Local de Mos para formar

al parado y crear una demanda que yo creo que es necesaria para el empresario.

—¿Cómo funciona el proceso formativo?

—Somos especialistas en formar lo que la empresa necesita. Además de los planes de formación nos comprometemos a fichar el 30 % del alumnado. Eso para los parados, la otra formación es la continua.

—Los empresarios han sufrido una decepción con el precio del metro en A Veigadaña.

—Desde que se expropiaron las tierras sabíamos que el metro iba a subir pero llevamos una enorme sorpresa cuando nos dijeron que eran 150 euros. Ha sido descorazonador para todos. El rendimiento de la empresa no te da para pagar la hipoteca en esos terrenos.

—¿Serán muchas las empresas que se cambien a los futuros polígonos y esas naves quedarán vacías?

—Muchas van a poder trasladarse, sino en la primera fase, sí en la segunda. Somos conscientes de que para hacer ese cambio

«Hemos sacado adelante iniciativas que hasta la Guardia Civil nos ha pedido, como el mapa virtual de empresas»

«De los planes de formación que hacemos nos comprometemos a contratar al 30% de los alumnos»



M.MORALEJO

José Mañas es empresario en Mos y lleva como presidente en Aemos desde el 2001

se necesita capital. Una empresa pequeña necesita ayudas.

—¿Algunas firmas han empezado a pensar en trasladarse a Portugal?

—Portugal está intentando, con otra manera, atraer a los empresarios descontentos de esta zona de Galicia, pero no existe el miedo. Si la Xunta es un poco dinámica, no pasará, pero si descuida al empresario si que ocurrirá.

—¿Habrà alguna alternativa para que las empresas se puedan mudar?

—Nos preocupaba que pasaría con los pequeños y medianos empresarios que no podían pagar este precio. Llegamos a un entendimiento con Xestur después de tres horas por el que en función de las solicitudes se pondrán hasta 90.000 metros de alquiler con opción de compra a precios competitivos. Estamos llamándolos para ver que necesitan. Queda por matizar el proyecto pero ya hemos estudiado eso.

«Hay gente con muy buenas ideas que necesita ampliar»

—¿Como están las relaciones con la Xunta ante los últimos acontecimientos?

—Somos un grupo cada vez más fuerte con la Administración. En los últimos años hemos conseguido que nos arreglasen la carretera que va hasta el aeropuerto e incluso se han colocado señales luminosas en la calzada. Hemos eliminado los minicortes de electricidad debido al aumento de las empresas en la zona. Tener una voz común nos ha ayudado a conseguir muchas cosas.

—¿Qué necesidades son las prioritarias?

—Las que un parque industrial requiere. Necesitamos un polígono que tenga luz, gas, puntos limpios para los residuos, ADSL, sistema telefónico de la mejor calidad,

guardería, sistema bancario para no tener que ir hasta Vigo. Un pabellón, con salas para poder presentar los productos. Hay que mirar a los grandes parques como los de Cataluña y Euskadi, aunque los más punteros son siempre los últimos que se hacen.

—¿Necesitáis más apoyo político?

—En un polígono como este, existen empresas pequeñas punteras que exportan a todos los países de Europa, con alta tecnología. Gente que tiene muy buenas ideas que necesita ampliarse. Eso es bueno para el país, eso hace país. Aquí hay empresas que pueden llegar a ser grandes empresas como lo han conseguido Zara o Pescanova. Eso tiene que tenerlo claro la administración.



THP
GRUPO

THENAISIE PROVÔTÉ, S.A.
1904 - 2008

15
Años
apostando por
Mos

OFICINAS: Arrufana s/n - Louredo. 36415 MOS
Teléfono: 986 40 40 00 - Fax: 986 40 42 43 - Atención al cliente: 98 40 99 70
www.th-p.com